

Leonhard Lang GmbH

Überblick

■ Die Aufgabe

Stetig wachsende betriebswirtschaftliche Anforderungen machten eine übergreifende Sichtweise auf die Unternehmensdaten notwendig. Das Ziel: Prozess-, Vertriebs- und Finanzanalyse per Knopfdruck.

■ Die Lösung

- IBM® Cognos® 8 BI

■ Die Vorteile

- Gesicherte Datenbasis
- Verbesserung der Datenqualität
- Verbesserte Analysefähigkeit
- Zeitersparnis



Das Unternehmen

Die Leonhard Lang GmbH bürgt seit ihrer Gründung 1873 für die Herstellung von Qualitätsprodukten und besten Service. Neben dem Hauptsitz in Innsbruck verfügt das Unternehmen über Niederlassungen in Wien und Großbritannien mit insgesamt 160 Mitarbeitern.

Mit vielen patentgeschützten Produkten und der Marke "Skintact" bleibt Leonhard Lang Medizintechnik stets am neuesten Stand der Technik. Leonhard Lang Medizintechnik entwickelt,

„Eine Prozess-, Vertriebs- und Finanzanalyse per Mausklick spart Zeit und bringt erhebliche Wettbewerbsvorteile.“

Mag. Hannes Quantschnig (Controlling):

produziert und vertreibt weltweit Elektrodensysteme und Zubehör für EKG, Elektrochirurgie, Defibrillation und Stimulation sowie Gele und Fixierungen.

Die Ausgangssituation

Leonhard Lang Medizintechnik ist in den letzten Jahren stark gewachsen. Dabei wurden immer wieder neue Anforderungen an die Geschäftsprozesse gestellt und auch ein Controlling aufgebaut. Im Zuge dieses Wachstums hat das Unternehmen seine Geschäftstätigkeit immer stärker mit Informationssystemen unterstützt. Leonhard Lang Medizintechnik verfügt über mehrere interne und externe Informationssysteme, in denen operative Daten erzeugt werden: Die ERP-Software Semiramis, die ausgelagerte Personalverrechnung, die Finanzbuchhaltung Varial und zahlreiche Datenquellen in den Produktionen. Gleichzeitig wurden mit der Zeit auch die betriebswirtschaftlichen Anforderungen vielfältiger. Damit einhergehend entstand der Bedarf zu einer übergreifenden Sichtweise auf die Unternehmensdaten benötigt.

Auswahl und Implementierung

Leonhard Lang Medizintechnik war auf der Suche nach Lösungen und Know-how, die betriebswirtschaftliche und informationstechnologische Unterstützung leisten können.

2006 ging das Unternehmen mit IBM Cognos Series 7 live. 2009 wurde – unter der Federführung des IBM Cognos Partners BI Plus GmbH – die Migration zu IBM Cognos 8 BI vollzogen. Somit konnten die wesentlichen Ziele bereits erreicht werden: Prozess-, Vertriebs- und Finanzanalyse per Knopfdruck. Derzeit arbeiten der Verkauf als auch der Einkauf mit IBM Cognos 8 BI. Daten werden vom Controlling an die Geschäftsleitung, an das Qualitätsmanagement und an die Produktionsstellen weitergeleitet.

Folgende Bereiche werden derzeit mit IBM Cognos 8 BI abgedeckt:

Monatliche Geschäftsbilanz:

Monatlich werden ein Bilanz- und GuV-Würfel erstellt und Berichte daraus in einer Berichtsmappe an die Mitglieder der Geschäftsleitung verteilt.

Vertriebscontrolling

Zentrale Aussagen, die im Vertrieb benötigt werden, sind ermittelbar: Top- & Flop-Kunden, Entwicklung der Produkthauptgruppen zu Vergleichszeiträumen sowie die gesamte Verkaufsentwicklung (geographisch, pro Verkaufsmitarbeiter, über mehrere Artikelstrukturen).

Disposition:

Analysiert werden die Beschaffungsartikel bzw. Rohmaterialien hinsichtlich ihres

Lagerumschlages, ihrer Reichweite und ihrer aktuellen Bewertung. Damit wird die Lagerkapitalbindung genau überwacht und gesteuert. Mittels IBM und der ERP-Software können Engpässe vorhergesehen und so vermieden werden.

Die Vorteile

Die wesentlichen Vorteile, die sich durch den Einsatz von IBM Cognos 8 BI ergeben, lassen sich folgendermaßen zusammenfassen:

- *Gesicherte Datenbasis: Die Daten stehen bedarfs- und zeitgerecht für die einzelnen Zielgruppen zur Verfügung.*
- *Verbesserung der Datenqualität: Die Qualität der Daten wird gesichert und das Vertrauen in die Analysen und Berichte ist entsprechend groß.*
- *Analysefähigkeit: Nun sind auch in jenen Bereichen, die früher eine „black box“ waren, Analysen möglich. Darüber hinaus sind Berichte und Analysen generell mit geringerem Aufwand verbunden.*
- *Zeitersparnis: “From man-days to minutes”*

Die Zukunftsperspektiven

Zur Abrundung der IBM Cognos 8 Business Intelligence Komponenten bei Leonhard Lang wird in Erwägung gezogen, IBM Cognos Planning zu implementieren.

Der Partner

Ganz nach dem Motto "We take you to the next level" bietet die BI plus GmbH mit Hauptsitz in Wien und den regionalen Niederlassungen in Wörgl und Graz IBM Cognos Corporate Performance Management Lösungen an. Die enge strategische Partnerschaft mit IBM und der Einsatz von ausschließlich IBM zertifizierten Beratern und Technikern mit langjähriger Praxis sichern Erfolg, Qualität und effiziente Implementierung Ihres Projektes. Dabei wird das gesamte Portfolio rund um Business Intelligence & Planung von Beratung, Konzeption, Implementierung über Ausbildung bis zum Support abgedeckt.

Über IBM Cognos BI und Performance-Management

IBM Cognos Business Intelligence- (BI) und Performance Management-Lösungen bieten weltweit führende Unternehmensplanungs-, Konsolidierungs- und BI-Software, Unterstützung und Dienstleistungen, die Unternehmen dabei helfen, die finanzielle und operative Performance zu planen, zu verstehen und zu verwalten. IBM Cognos-Lösungen vereinen Technologie, analytische Anwendungen, Best Practices und ein umfangreiches Partnernetzwerk, um den Kunden eine offene, anpassbare und umfassende Performance-Lösung zu bieten. Mehr als 23.000 Kunden in über 135 Ländern auf der ganzen Welt wählen IBM Cognos-Lösungen. Weitere Informationen sowie Kontaktmöglichkeiten finden Sie unter: www.ibm.com/cognos



IBM Deutschland GmbH
IBM-Allee 1
71139 Ehningen
ibm.com/de

IBM Österreich
Obere Donaustrasse 95
1020 Wien
ibm.com/at

IBM Schweiz
Vulkanstrasse 106
8010 Zürich
ibm.com/ch

Die IBM Homepage finden Sie unter: ibm.com

IBM, das IBM Logo und ibm.com sind eingetragene Marken der IBM Corporation. Cognos ist eine Marke der IBM Corporation in den USA und/oder anderen Ländern.

Weitere Unternehmens-, Produkt- oder Servicenamen können Marken anderer Hersteller sein.

Vertragsbedingungen und Preise erhalten Sie bei den IBM Geschäftsstellen und/oder den IBM Business Partnern. Die Produktinformationen geben den derzeitigen Stand wieder. Gegenstand und Umfang der Leistungen bestimmen sich ausschließlich nach den jeweiligen Verträgen.

Diese Erfolgsgeschichte verdeutlicht, wie ein bestimmter IBM Kunde Technologien/Services von IBM und/oder einem IBM Business Partner einsetzt. Die hier beschriebenen Resultate und Vorteile wurden von zahlreichen Faktoren beeinflusst. IBM übernimmt keine Gewährleistung dafür, dass in anderen Kundensituationen ein vergleichbares Ergebnis erreicht werden kann. Alle hierin enthaltenen Informationen wurden vom jeweiligen Kunden und/oder IBM Business Partner bereitgestellt.

IBM übernimmt keine Gewähr für die Richtigkeit dieser Informationen.

© Copyright IBM Corporation 2010

Alle Rechte vorbehalten.